

市内事業所の皆さまへ

第2弾 しらおか地元応援プレミアム付商品券事業について

前回からの変更点

- プレミアム率が20%から**30%**に上がります。
- 1冊13枚綴り(前回12枚) **自由券7枚**(7,000円分) **地元応援券6枚**(6,000円分)
- 商品券の有効期限は令和8年6月1日(月)～令和8年11月30日(月)まで
- 取扱店をGoogleマップ上で確認できるようにします。
- 最終換金日 12月10日(木)予定。
- **換金日を月曜日と木曜日に変更。** 前は火曜日と金曜日でした。
- 振込先は、前回から変更がなければ再度の提出は不要です。もし変更する場合は、商工会までお声掛けください。

発行について

- 前回同様、券面額は1,000円券です。おつりは出しません。
- 前回同様「自由券」と「地元応援券(中小小売専用券)」の2種類が綴られています。色で区別
 - 自由券はすべてのお店で使用できますが、地元応援券は地元中小事業者のみが取扱いできます。

換金について

- 換金日は毎週**月曜日、木曜日**に設定。 **換金日が祝日の場合は、翌日に対応します**
- 最終換金日は 令和8年12月10日(木) 予定です。
- 商工会未加入の事業所は換金事務手数料として1枚につき3%(30円)を徴収させていただきます
- **券の種類ごと(色)に分けて枚数を数えてご持参ください。(両方取扱店のみ)**
- 回収した券の**裏面に署名もしくはスタンプ等の押印**をお願いします。(再流通の防止のため)

その他

- 1回のお買い物で商品券のご利用限度額は設けておりません。
- お店によって商品券が使えない商品を指定する場合は、お客様にしっかりと伝わるように明示を行ってください。

消費者だけじゃなく、事業者にとってもこれは起爆剤です。

市の経済対策は毎年実施されるわけではございません。このチャンスを最大限に活かしお客様に積極的にPRしてください。新規のお客様もきっと来店してくれます。

【他店ではこんな取組をしています】

- ① チラシ作成やSNS活用・導入したPR ⇒ これを機に登録者数を増やすチャンスです。登録者数が増えるとその後の広告がしやすくなります。
- ② 商品券(1,000円)を活用した特別メニュー(セット)を作る ⇒ これを機に新規来店を増やしましょう。
- ③ 入ったことがないお店でも商品券があれば入店しやすくなる傾向があります ⇒ 一期一会で終わらせない雰囲気作りと接客で新規客を固定客に導きましょう。
- ④ 店の外にも内にも、バナー旗以外の目印を作りましょう。 ⇒ お客様は目立たないお店(活気がなさそうな店)には入る勇気が出ません。